

focussed *on SRM innovation*

Die absolut GmbH hat sich als erstes Beratungshaus in Deutschland im Bereich des SAP Supplier Relationship Management (SRM) rein auf die Optimierung von Geschäftsprozessen für den strategischen und operativen Einkauf fokussiert und zählt damit zu den führenden Beratungshäusern in diesem Bereich.

absolut begleitet Sie von der initialen Idee, über die Potentialanalyse, die Prozessberatung, die effektive Projektimplementierung einschließlich des Betriebs Ihrer SRM Umgebung.

Den Fokus der Beratung setzt absolut auf den strategischen und operativen Einkauf (Purchase-2-Pay-Prozesse/eProcurement, Sourcing, Lieferanten- und Contractmanagement sowie Stammdatenharmonisierung).

Wir agieren branchenübergreifend und konzentrieren uns sowohl auf den gehobenen Mittelstand, als auch auf Großunternehmen mit SAP Fokus.

Unsere Kunden finden sich schwerpunktmäßig in den Branchen **Handel, Verarbeitendes Gewerbe** (Nahrungs- und Genussmittelindustrie, Textil-, Chemie und Pharmaindustrie, Fahrzeugbau, Metallindustrie, Maschinenbau) und im Bereich des **Dienstleistungsgewerbes** (Telekommunikationsindustrie, Verkehrs- und Transportindustrie, Finanz-, Kreditdienste, Versicherung und in der Ver- und Entsorgung).

absolut konzentriert sich auf eine ganzheitliche Einkaufsberatung und bietet Ihnen den optimalen Mix aus Prozess- sowie klassischem IT- und Applikationsverständnis.



Kontakt

Informieren Sie sich im Detail über unseren Angebotsumfang und die beschriebenen Lösungsbausteine.

Kontaktieren Sie uns unter: info@ap-solut.com.

Unsere Berater stehen Ihnen für ein unverbindliches Gespräch gerne zur Verfügung.

Oder informieren Sie sich z.B. über News & Events bei absolut unter: www.ap-solut.com/news

absolut GmbH
Büro Bielefeld
Meller Str. 2
33613 Bielefeld
T +49 (0)5 21/7 84 00 30
F +49 (0)5 21/4 48 10 40-9

absolut GmbH
Büro Stuttgart
Humboldtstr. 30 - 32
70771 Leinfelden-Echterdingen

www.ap-solut.com



APsolut
focussed on SRM innovation
Contract Lifecycle Management



recognize! *erkennen!*

Verträge bilden das Fundament des operativen Handelns in Unternehmen. Aktuell werden zwischen 60% und 80% aller Geschäftsbeziehungen zwischen Unternehmen durch offizielle Abkommen geregelt.

Verschiedene Faktoren haben in den letzten Jahren zu einem signifikanten Anstieg von Bedeutung, Anzahl und Komplexität vertraglicher Vereinbarungen im Einkauf geführt. Dies waren zum Beispiel globale Zulieferketten, steigende ökonomische Unsicherheiten, Outsourcingaktivitäten oder die Automatisierung von Kernprozessen in der Einkaufsorganisation.

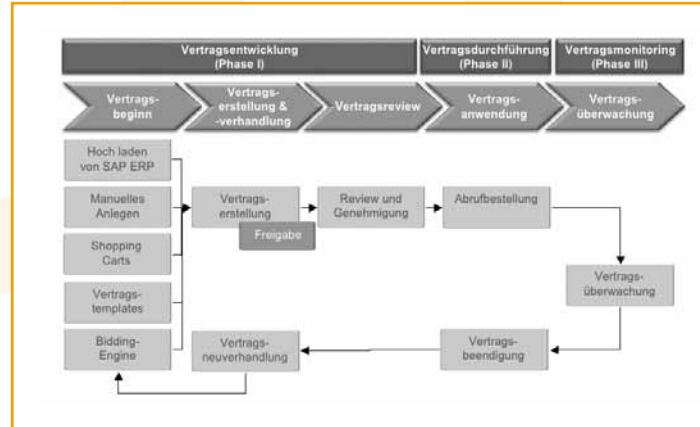
Ein IT-gestütztes Vertragsmanagement sollte daher ganz oben auf der Agenda im Beschaffungsmanagement stehen. In der Praxis gehört eine gezielte Auseinandersetzung mit der Thematik jedoch noch nicht zu den Top Herausforderungen, der sich Einkaufsorganisationen konsequent stellen. Somit sind bruchstückhafte Arbeitsabläufe, arbeitsintensive Prozesse, eine unzureichende Transparenz, eine ineffektive Überwachung, sowie eine mangelhafte Leistungsanalyse immer noch an der Tagesordnung.

solve! *lösen!*

SAP SRM 7.0 bietet mit dem Modul Vertragsmanagement ein Werkzeug zur Vertragsdurchführung & -monitoring. Nachdem ein zentraler Vertrag im SRM angelegt bzw. aus einem ERP System repliziert wurde, steht dieser als Bezugsquelle sowohl im SRM als auch in angebundenen ERP Systemen zur Verfügung. „Legale Verträge“ können in unterschiedlichen Formaten im SAP SRM hinterlegt und mit einer Volltextsuche durchsucht werden. Das SRM dient als zentrales Repository für alle legalen und operativen Verträge.

Eine Integration mit dem SAP Sourcingprozess ermöglicht eine effektive Vertragsverhandlung. So können z.B. auslaufende Verträge nach Systemalarmierung zur Verhandlung in eine aktuelle Ausschreibung eingebunden werden. Dem Einkäufer soll eine einfache Kontrolle und Einsicht über auszuführende Verträge inklusive der vereinbarten KPIs gegeben werden.

Durch die gestiegene Flexibilität, Visibilität und Integration bei Abschluss, Ausführung und Kontrolle von Verträgen kann z.B. die Gesamtanzahl an Verträgen optimiert werden und ein effektives Monitoring im SAP SRM ohne BW, oder bspw. über ein angebundenes SAP BW einfach und schlank integriert werden.



Bei Vertragsabrufen werden Informationen wie z.B. Preis, Gültigkeit, Abrufgrenzen, Währungstoleranzen, etc. automatisch berücksichtigt.

Die apsolut GmbH unterstützt ihre Kunden bei der Konzeption, Implementierung und Erweiterung Ihrer operativen und strategischen Beschaffungsprozesse sowie deren Integration in bestehende Beschaffungslösungen.

develop! *entwickeln!*

apsolut verfügt über versierte SAP Entwickler und fachliches Wissen, um Ihnen eine SAP basierte Lösung für ein effektives Vertragsmanagement zu bieten. Aufbauend auf der SAP Standard Software verwirklichen wir einen durchgehenden Prozess im Vertragsmanagement.

Folgend einige Kerninhalte aus dem SAP SRM 7.0 Vertragsmanagement:

- Zentrales Vertragsrepository für legale und operative Verträge inkl. ausführlicher Suchmechanismen
- Verträge sind als Bezugsquelle im SRM sowie im ERP System verfügbar
- Einfache Bezugsquellenfindung durch erweiterte Suchmöglichkeiten
- Upload einer Artikelselektion direkt in einen eKatalog
- Visibilität auf Vertragsnutzung und Einhaltung von KPIs (z.B. Preise, Gültigkeit, Abrufgrenzen, Toleranzen, Währungen etc.)
- Automatische Alarmierung beim Erreichen von Schwellenwerten
- einfache Verwendung von Verträgen im Ausschreibungsprozess
- Online und Offline Massenupdates von Verträgen einfach möglich
- Zentralisiertes Compliance Monitoring (z.B. über SAP BI)

lasting! *nachhalten!*

Wir stehen dafür mit unserem Namen, identifizierte Potentiale für Sie auch nachhaltig zu verifizieren und Sie über die Projektimplementierung hinaus kompetent und effektiv zu beraten.

Sprechen Sie unsere zufriedenen Kunden auf uns an. Wir vermitteln Ihnen gerne ein Referenzgespräch. Auf die hohe Fach- und IT-Kompetenz von apsolut vertrauen rund 80 renommierte Unternehmen.