

## focussed *on SRM innovation*

Die absolut GmbH hat sich als erstes Beratungshaus in Deutschland im Bereich des SAP Supplier Relationship Management (SRM) rein auf die Optimierung von Geschäftsprozessen für den strategischen und operativen Einkauf fokussiert und zählt damit zu den führenden Beratungshäusern in diesem Bereich.

absolut begleitet Sie von der initialen Idee, über die Potentialanalyse, die Prozessberatung, die effektive Projektimplementierung einschließlich des Betriebs Ihrer SRM Umgebung.

Den Fokus der Beratung setzt absolut auf den strategischen und operativen Einkauf (Purchase-2-Pay-Prozesse/eProcurement, Sourcing, Lieferanten- und Contractmanagement sowie Stammdatenharmonisierung).

Wir agieren branchenübergreifend und konzentrieren uns sowohl auf den gehobenen Mittelstand, als auch auf Großunternehmen mit SAP Fokus.

Unsere Kunden finden sich schwerpunktmäßig in den Branchen **Handel, Verarbeitendes Gewerbe** (Nahrungs- und Genussmittelindustrie, Textil-, Chemie und Pharmaindustrie, Fahrzeugbau, Metallindustrie, Maschinenbau) und im Bereich des **Dienstleistungsgewerbes** (Telekommunikationsindustrie, Verkehrs- und Transportindustrie, Finanz-, Kreditdienste, Versicherung und in der Ver- und Entsorgung).

absolut konzentriert sich auf eine ganzheitliche Einkaufsberatung und bietet Ihnen den optimalen Mix aus Prozess- sowie klassischem IT- und Applikationsverständnis.



## Kontakt

Informieren Sie sich im Detail über unseren Angebotsumfang und die beschriebenen Lösungsbausteine.

Kontaktieren Sie uns unter: [info@ap-solut.com](mailto:info@ap-solut.com).

Unsere Berater stehen Ihnen für ein unverbindliches Gespräch gerne zur Verfügung.

Oder informieren Sie sich z.B.  
über News & Events bei absolut  
unter: [www.ap-solut.com/news](http://www.ap-solut.com/news)

absolut GmbH  
Büro Bielefeld  
Meller Str. 2  
33613 Bielefeld  
T +49 (0)5 21/7 84 00 30  
F +49 (0)5 21/4 48 10 40-9

absolut GmbH  
Büro Stuttgart  
Humboldtstr. 30 - 32  
70771 Leinfelden-Echterdingen

[www.ap-solut.com](http://www.ap-solut.com)

**AP**solut  
*focussed on SRM innovation*  
**absolut SRM Best Practice  
für den Mittelstand**



## recognize! *erkennen!*

Immer mehr Einkaufsabteilungen mittelständischer Unternehmen erkennen, welche Bedeutung das Supplier Relationship Management (SRM) für die Wettbewerbsfähigkeit und damit den Geschäftserfolg ihres Unternehmens hat. Im Hauptfokus stehen dabei die elektronische Abwicklung von Procure-to-Pay-Prozessen, Sourcing Prozessen, die Anbindungen von Lieferantensystemen und das Berichtswesen. In diesen Beschaffungsbereichen können mit Hilfe der richtigen Systemunterstützung signifikante Kosteneinsparungen durch effizient gestaltete Abläufe erreicht werden.

Von entscheidender Bedeutung für ein erfolgreiches Supplier Relationship Management ist die messbare Steigerung des Gewinns eines Unternehmens. Hier unterscheiden sich die Anforderungen an SRM Optimierungsprojekte mittelständischer Unternehmen von denen großer Unternehmen erheblich. Kurze Projektlaufzeiten, geringe Gesamtkosten und insbesondere kalkulierbare Folgekosten spielen hier eine entscheidende Rolle, um einen zeitnahen Return zu erreichen. Kurzum, eine rationale Betrachtung der Notwendigkeit und die Wirtschaftlichkeit der Lösungsvarianten im Sinne des TCO entscheiden über den Einsatz und Umfang von SRM Systemen in mittelständischen Unternehmen.

Die absolut GmbH hat auf der Basis langjähriger SRM Implementierungserfahrung eine Best Practice Methodik entwickelt, die genau auf die Anforderungen kleinerer und mittelständischer Unternehmen ausgerichtet ist. Unter Einbeziehung von SAP Pricing Modellen für den Mittelstand, wie sie z.B. für die SAP SRM Sourcing Lösung angeboten wird, bieten wir unseren Kunden **kostengünstige, flexible und schnell zu implementierende SRM Lösungen.**



## solve! *lösen!*

Wir unterstützen unsere Kunden bei der Auswahl, Konzeption, Implementierung und Erweiterung von SRM Prozessen und setzen dabei auf die SRM Lösungen aus dem Hause SAP, die sich nahtlos in Ihre SAP ERP Systemlandschaft integrieren lassen.

Abhängig von der IT-Strategie und den technischen Gegebenheiten des Kunden implementieren wir die SAP SRM Lösung mit dem SAP Enterprise Portal oder auf Basis der SAP Netweaver Business Client (NWBC) - Technologie, bei der kein SAP EP erforderlich ist.

Bei diesem Szenario wird die SAP SRM Anwendung als Add-On auf dem SAP ECC Server (ab SAP ERP 2005) installiert und unterstützt die Prozesse des Self Service Procurement und des Strategic Sourcing Szenarios (ab SRM 7.0). Da SAP SRM und SAP ECC somit in einem Mandanten laufen, fallen keine zusätzlichen Hardware- und Betriebskosten an. Alternativ kann natürlich auch eine separate Installation des SRM-Systems durchgeführt werden. Dies wird bei mehreren ERP-Backends auch notwendig.

Im Rahmen der **SAP SRM Best Practice Initiative ermöglichen schlanke, vorkonfigurierte Prozesse die Reduzierung Ihrer externen Beratungskosten.** Die absolut Methodik beinhaltet die Grundkonfiguration für das Self-Service Procurement sowie für das Strategic Sourcing Szenario.

Aufgrund unserer weitreichenden Erfahrungen durch zahlreiche SRM Implementierungen erstellen wir Ihnen schnell und effizient, innerhalb weniger Tage, einen Best Practice Prototypen. Mittels des Prototypen werden frühzeitig Abweichungen zu den unternehmensspezifischen Prozessen erkannt. Weitere Anpassungen können schnell und unkompliziert auf Basis vielfach erprobter Methoden und Tools durchgeführt werden.

## develop! *entwickeln!*

Die absolut GmbH verfügt über versierte SAP SRM Berater und Entwickler, die die Besonderheiten Ihrer Prozesse erkennen, modifikationsfreie Lösungen erarbeiten und diese für Sie technisch umsetzen.

Durch unsere langjährige SRM Erfahrung sind wir es gewohnt, Lösungen und Prozesse über Systemgrenzen hinweg zu entwickeln.

Folgend ein paar Lösungsbeispiele aus unserem Portfolio:

- optimierte Abwicklung für Lagermaterialien
- umfangreiches Workflowframework zur einfachen Abbildung individueller Anforderungen
- formularbasierende Erfassung von Artikeln und Freitexten
- Bestelländerungsprozesse auch über den SRM Warenkorb hinaus
- Einkaufsauswertungen im SAP SRM ohne Einsatz von SAP Business Warehouse

## lasting! *nachhalten!*

Wir stehen dafür mit unserem Namen, identifizierte Potentiale für Sie auch nachhaltig zu verifizieren und Sie über die Projektimplementierung hinaus kompetent und effektiv zu beraten.

Sprechen Sie unsere zufriedenen Kunden auf uns an. Wir vermitteln Ihnen gerne ein Referenzgespräch. Auf die hohe Fach- und IT-Kompetenz von absolut vertrauen rund 80 renommierte Unternehmen.

