

focussed *on SRM innovation*

Die apsolut GmbH hat sich als erstes Beratungshaus in Deutschland im Bereich des SAP Supplier Relationship Management (SRM) rein auf die Optimierung von Geschäftsprozessen für den strategischen und operativen Einkauf fokussiert und zählt damit zu den führenden Beratungshäusern in diesem Bereich.

apsolut begleitet Sie von der initialen Idee, über die Potentialanalyse, die Prozessberatung, die effektive Projektimplementierung einschließlich des Betriebs Ihrer SRM Umgebung.

Den Fokus der Beratung setzt apsolut auf den strategischen und operativen Einkauf (Purchase-2-Pay-Prozesse/eProcurement, Sourcing, Lieferanten- und Contractmanagement sowie Stammdatenharmonisierung).

Wir agieren branchenübergreifend und konzentrieren uns sowohl auf den gehobenen Mittelstand, als auch auf Großunternehmen mit SAP Fokus.

Unsere Kunden finden sich schwerpunktmäßig in den Branchen **Handel, Verarbeitendes Gewerbe** (Nahrungs- und Genussmittelindustrie, Textil-, Chemie und Pharmaindustrie, Fahrzeugbau, Metallindustrie, Maschinenbau) und im Bereich des **Dienstleistungsgewerbes** (Telekommunikationsindustrie, Verkehrs- und Transportindustrie, Finanz-, Kreditdienste, Versicherung und in der Ver- und Entsorgung).

apsolut konzentriert sich auf eine ganzheitliche Einkaufsberatung und bietet Ihnen den optimalen Mix aus Prozess- sowie klassischem IT- und Applikationsverständnis.



Kontakt

Informieren Sie sich im Detail über unseren Angebotsumfang und die beschriebenen Lösungsbausteine.

Kontaktieren Sie uns unter: info@ap-solut.com.

Unsere Berater stehen Ihnen für ein unverbindliches Gespräch gerne zur Verfügung.

Oder informieren Sie sich z.B.
über News & Events bei apsolut
unter: www.ap-solut.com/news

apsolut GmbH
Büro Bielefeld
Meller Str. 2
33613 Bielefeld
T +49 (0)5 21/7 84 00 30
F +49 (0)5 21/4 48 10 40-9

apsolut GmbH
Büro Stuttgart
Humboldtstr. 30 - 32
70771 Leinfelden-Echterdingen

www.ap-solut.com

APolut
focussed on SRM innovation

**Strategic Supplier
Management (SSM)**



recognize! *erkennen!*

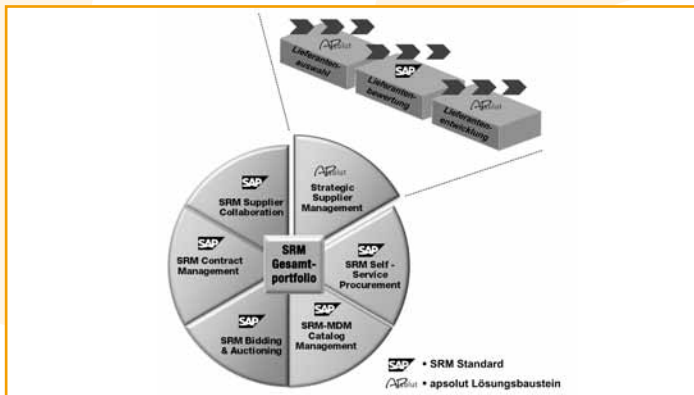
Im Zuge des Wandels im Einkauf, weg vom reinen Bestellbüro der Vergangenheit hin zur strategischen Schnittstelle zwischen internen und externen Partnern, müssen sich Beschaffungsabteilungen neuen Herausforderungen stellen.

Globale Beschaffungsmärkte und immer enger verknüpfte Lieferantenbeziehungen machen es notwendig, den strategischen Einkauf neu auszurichten.

Die systemgestützte Abbildung von strategischen Prozessabläufen sowie deren Integration in die operativen Prozessabläufe im Einkauf hingegen wurden meist nur unzureichend oder überhaupt nicht umgesetzt.

Die SAP bietet mit dem SRM ein umfassendes Beschaffungstool mit dem Sie Ihre Prozesse im Einkauf optimal umsetzen können. Dies gilt für operative wie für strategische Prozesse. Im Bereich des strategischen Lieferantenmanagements erweitert absolut gezielt die SAP Lösung, um eine umfassende Abdeckung auch im Bereich der Lieferantenauswahl, -bewertung und -entwicklung zu ermöglichen. Das absolut Strategic Supplier Management (SSM) wurde speziell für SAP SRM Kunden entwickelt und integriert sich nahtlos in Ihre SAP SRM Prozesse.

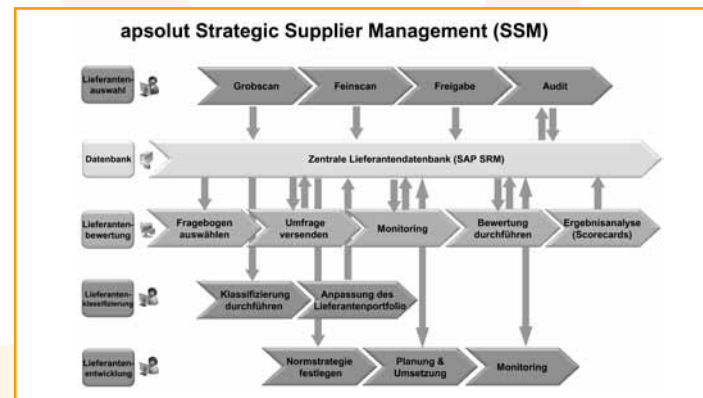
Durch langjährige Erfahrung und gezielte Kollaboration mit unseren Kunden wurde ein durchgängiger, intelligenter Lieferantenmanagement Prozess entwickelt, der Ihr vorhandenes SAP SRM System zu einem umfassenden Einkaufstool erweitert.



solve! *lösen!*

Die absolut GmbH unterstützt ihre Kunden bei der Konzeption, Implementierung und Erweiterung Ihrer strategischen Beschaffungsprozesse sowie deren Integration in bestehende operative Beschaffungslösungen.

Abhängig von individuellen fachlichen Anforderungen unserer Kunden, implementieren wir Lösungen, die dem Einkauf über einen zentralen Einstieg in das SAP SRM System eine 360 Grad Betrachtung des Lieferantenmanagementprozesses ermöglichen.



Das Herzstück der Lieferantenauswahl bildet eine umfassende Lieferantendatenbank, in der alle Informationen vom Erstkontakt mit einem Lieferanten bis zum Phase-Out abgespeichert werden können. Der Freigabeprozess wird durch einen flexiblen Workflow abgebildet. Damit ermöglichen wir Ihnen insgesamt ein strukturiertes sowie effektives Management der Lieferantenbasis. Neue Kreditoren werden systemgestützt automatisch in Ihrem ERP System angelegt. Wichtige Informationen können jederzeit zur Entscheidungsfindung über die voll integrierte Lieferantendatenbank abgefragt werden.

Lieferantenbewertungen können einfach über ein Umfragecockpit aufgesetzt werden. Die Ergebnisse aus den Lieferantenbewertungen werden z.B. in „Lieferanten Scorecards“, oder Dashboards dargestellt, um die weiteren Prozessschritte der Lieferantenklassifizierung und Entwicklung effektiv zu unterstützen.

develop! *entwickeln!*

absolut verfügt über versierte SAP Entwickler und fachliches Wissen, um Ihnen ein schlankes sowie auf Ihre Prozesse abgestimmtes Lieferantenmanagement umzusetzen.

Aufbauend auf der SAP Standard Software verwirklichen wir einen durchgehenden Prozess. Dem strategischen Einkäufer wird ein zentraler Zugriff auf alle erforderlichen Daten entlang des Lieferanten Life Cycles (LLC) ermöglicht. Folgend einige Kerninhalte aus den Lösungsbausteinen:

- Zentraler Lösungseinstieg und intuitive Bedienung
- Zugriff auf eine integrierte Lieferantendatenbank
- Workflowgestützte Lieferantenfreigabe
- Einfaches erstellen & ändern von Fragebögen
- Einfaches Durchführen von „crossfunktionalen Bewertungen“
- Flexibles und voll integriertes Reporting & Controlling
 - Lieferanten Scorecards
 - Erstellung von Dashboards & Simulationen
 - Einbinden von z.B. D&B Daten zur Risikoanalyse
- Lieferantenentwicklung auf Basis von Normstrategien

lasting! *nachhalten!*

Wir stehen dafür mit unserem Namen, identifizierte Potentiale für Sie auch nachhaltig zu verifizieren und Sie über die Projektimplementierung hinaus kompetent und effektiv zu beraten.

Sprechen Sie unsere zufriedenen Kunden auf uns an. Wir vermitteln Ihnen gerne ein Referenzgespräch. Auf die hohe Fach und IT-Kompetenz von absolut vertrauen rund 80 renommierte Unternehmen.