

Acht Gründe für die Integration von SAP Ariba in Ihre SAP S/4HANA-Transformation



1 Ihre Einsparungen decken die Kosten

- Mit SAP Ariba profitieren Sie unter anderem bereits innerhalb weniger Monate von folgenden direkten und indirekten Einsparungen:
- 4–15 % Kosteneinsparungen durch die Bezugsquellenfindung
 - 2 % Einsparungen durch Einhaltung von Compliance und Cash-Management¹
 - > 4 % Tail-Spend-Einsparungen¹

2 Sie schaffen einen einfachen, zentralen, effizienteren Beschaffungsprozess

Mit einer zentralen Plattform für den Einkauf vereinfachen Sie den Prozess erheblich. Und wenn Sie alle Verträge, Angebote und Genehmigungen über SAP Ariba verwalten, profitieren Sie von folgenden Vorteilen:

- 80 % kürzere Zeitspanne zwischen Anforderung und Bestellung²
- 89 % der bestellungsbasierten Ausgaben werden über Verträge und Kataloge generiert.²



3 Sie können alle Ausgaben zentral verwalten

Behalten Sie die Kontrolle über alle Ausgabenkategorien, wie direkte und indirekte Ausgaben, Reisekosten und Spesen, Dienstleistungen und externe Mitarbeiter, und steuern Sie die Ausgaben und Prozesse über alle Kategorien hinweg – mit einer zentralen und benutzerfreundlichen Lösung.

- Sie erhalten eine einheitliche Übersicht über alle Ausgaben.
- Sie sehen, wofür jeder einzelne Euro ausgegeben wird und können die Ausgaben priorisieren.
- Sie verwalten die Risiken und die gesetzlichen Anforderungen.



4 Sie definieren die Zusammenarbeit mit Lieferanten neu

Automatisieren Sie den Prozess mit intelligenten Funktionen – ersetzen Sie die papierbasierte Kommunikation durch eine bidirektionale Kommunikation in Echtzeit.

- Werden Sie eins von drei Millionen Unternehmen, die jährlich Transaktionen im Wert von drei Billionen Dollar tätigen.
- 70 % aller Rechnungen werden ohne Ausnahmen bearbeitet.²
- Erhöhen Sie die Nutzung von Skonti um das 3,8-Fache.²



5 Sie können klein anfangen und die Lösung nach Bedarf skalieren

Sie müssen nicht direkt den gesamten Beschaffungsprozess umstellen.

- Beginnen Sie bei einem bestimmten Problem in der Bezugsquellenfindung.
- Verbessern Sie erst diesen Teil des Prozesses und optimieren Sie anschließend weitere Teile.

6 Sie schaffen ein Erlebnis, das für höhere Akzeptanz sorgt

Ein intuitives Einkaufserlebnis mit integrierten Katalogen, Verträgen, Formularen und bevorzugten Lieferanten bietet Ihnen folgende Möglichkeiten:

- Sie steigern die Mitarbeiterzufriedenheit, das -engagement und die zuverlässige Einhaltung der Einkaufsrichtlinien durch das Tool.
- Sie senken die unkontrollierten Ausgaben um 50 %.²



7 SAP-Lösungen sind skalierbar und wachsen mit Ihrem Unternehmen mit

SAP bietet zentrale Lösungen, die Schritt halten mit Ihrer Unternehmensentwicklung, unabhängig davon, in welche Richtung Sie gehen. #PlatformForLife

- Sie verwalten eine Beziehung für ERP, Beschaffung und Ausgabenmanagement.
- Sie fügen neue Märkte und Geschäftseinheiten hinzu oder fusionieren mit anderen Organisationen – ohne den Anbieter zu wechseln.

8 Sie sind Mitglied eines erfolgreichen Netzwerks aufstrebender Unternehmen

- Arbeiten Sie mit 18.000 engagierten SAP-Partnern auf der ganzen Welt zusammen.
- Mit absolut gewinnen Sie einen Partner, der weiß, wie man mittelständische Unternehmen und ihre Lösungen mit integrierten, branchenspezifischen Innovationen schnell zum Erfolg führen kann.
- Profitieren Sie von bewährten Best Practices und lassen Sie sich von den Success Stories aus unserem Kundenportfolio überzeugen.



Kontaktieren Sie uns per Klick:



¹ SAP-Ariba-Kundenanalyse

² Zitate aus der SAP-Ariba-Vergleichsstudie, Juni 2018