

# SAP S/4HANA MOVE

Starten Sie jetzt Ihre Digitale Transformation mit uns!  
 Kostenlos!  
 Sie erhalten Antworten auf drängende Fragen!  
 Geführtes Programm zusammen mit apsolut und SAP  
 Expertenaustausch



## GEFÜHRTER ANSATZ

- Unterstützt durch eine strukturierte Methodik, ermöglicht der Ansatz den Kunden die selbständige Durchführung von Schritten, um den Umstieg auf SAP S/4HANA zu planen.
- Entworfen, um in 10 - 12 Wochen abgeschlossen zu werden (verstrichene Zeit)



## VIRTUELLE ANLEITUNG & BEFÄHIGUNG

- Virtuelles Klassenzimmer mit Live-Unterricht in Echtzeit durch einen SAP-Experten
- Einfach zu handhabendes Kooperationsmodell, das den Erfahrungsaustausch innerhalb von Peer-Gruppen fördert



## LEICHT DURCHFÜHRBAR, BERECHENBARE ERGEBNISSE

- Programm wird nach einem festen Zeitplan mit klaren Meilensteinen durchgeführt
- Der Inhalt ist mit Q&A-Kontrollpunkten ausgestattet.
- Der Inhalt wird in einem geführten, sequenzierten Fluss geliefert.

# DRÄNGENDE ANTWORTEN AUF IHRE FRAGEN

Wir finden die **für Sie** beste Methode der SAP S/4HANA-Transformation

## WARUM? – WIRTSCHAFTLICHE BEWERTUNG

### Innovation & Effizienz

- Relevante Szenarien
- Relevante Werttreiber
- Zukünftige Möglichkeiten & Fähigkeiten
- Grundlagen & Tracking

## WAS? – TECHNISCHE & KOSTEN-BEWERTUNG

### Produkte & Instanzen

- Mittelfristige Zielarchitektur
- Scopebasierte Produktempfehlungen
- Definition des digitalen Kerns
- Konsolidierungsplan

- Technischer Vorbereitungsbedarf wie z.B. benutzerdefinierter Code und Vereinfachungsmöglichkeiten

### Kosten

- Aufwandsschätzung

## WIE? – BEWERTUNG DER TRANSFORMATION

### Ansatz und Reihenfolge der Projektpläne

- Conversion vs. Greenfield
- Planung von Prozessen & Roadmap
- Sequenzierung von Instanzen & Übergängen bei Harmonisierung



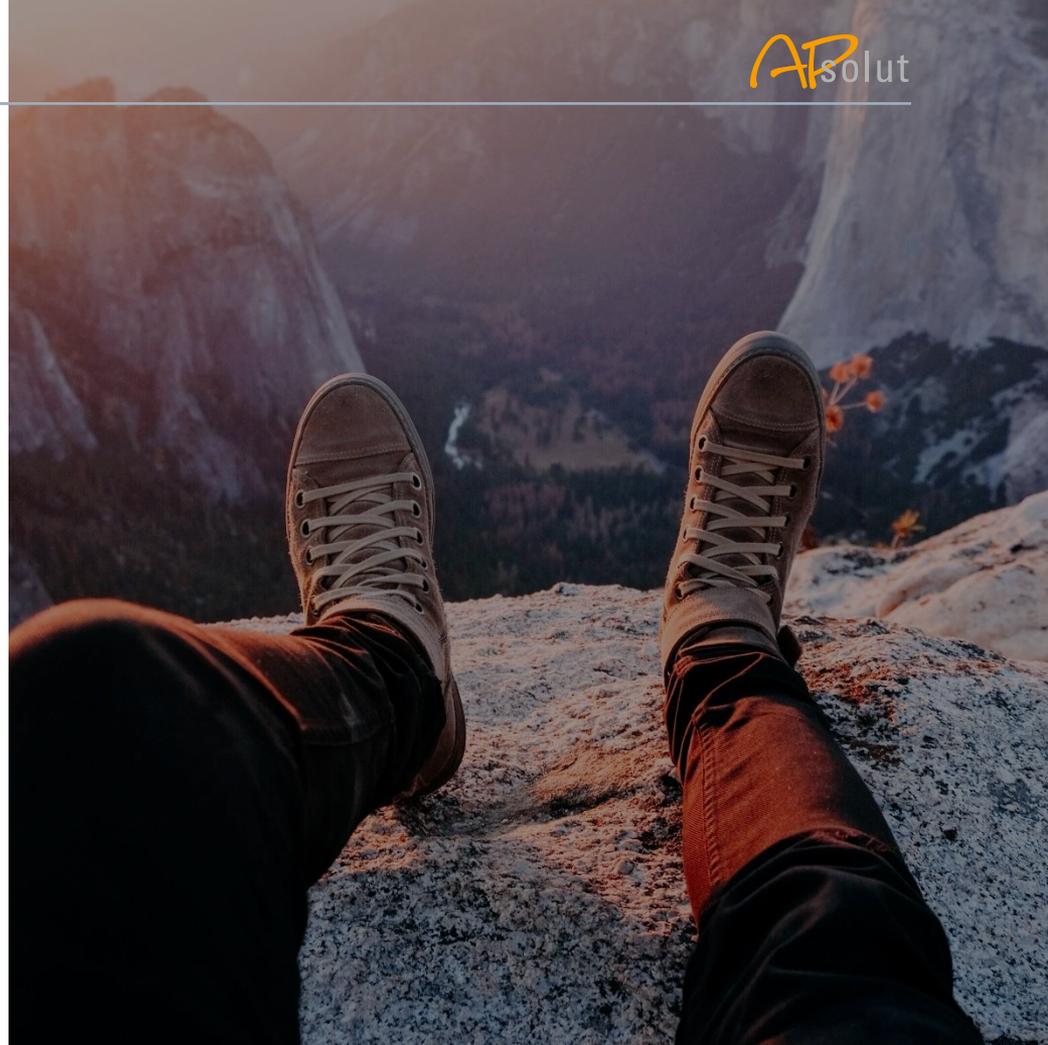
## DAS PAKET

---

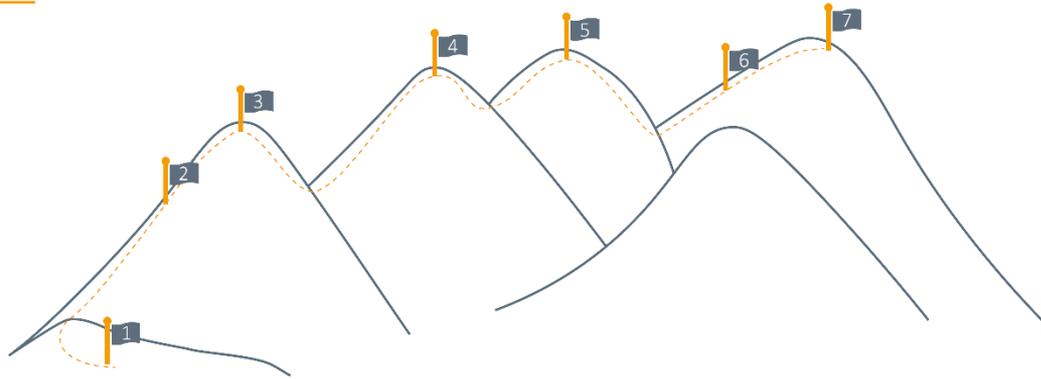
Sie erhalten einen tiefen Einblick in...

- Änderungen für ihre Fachabteilung nach der Umstellung auf SAP S/4HANA.
- die prozessbasierte Arbeitsweise mit SAP Fiori-Apps.
- mögliche SAP Best Practices für ihren Fachbereich.
- Architekturen, Entwicklung, SAP BW etc.

Nach dem Workshop erhalten Sie eine Handlungsempfehlung für ihren Weg zu SAP S/4HANA. Diese Empfehlung stützt sich auf das erlangte Projektwissen rund um SAP S/4HANA.



# IHRE ETAPPEN



## 1. SCOPING THE DIGITAL CORE

Ausarbeitung, wie die mögliche Ziellandschaft aussehen könnte

## 2. BUSINESS SCENARIO RECOMMENDATIONS

Bewertung der aktuellen Geschäftsprozessleistung, derzeit verwendete Funktionen mit SAP S/4HANA-Erweiterungen + zusätzlich identifizierte SAP S/4HANA-Funktionen

## 3. TRANSFORMATION NAVIGATOR

Der Navigator ist ein Tool, das Sie durch Ihre digitale Transformation führt, indem es eine auf Ihr Unternehmen zugeschnittene Produkt-Roadmap mit empfohlenen SAP-Produkten und -Lösungen erstellt

## 4. EFFORT ESTIMATE

Erstellen einer ersten groben Aufwandsschätzung auf Grundlage des TCO-Frameworks für die SAP S/4HANA-Transformation

## 5. READINESS CHECK

SAP S/4HANA-Readiness Ihres ERP-Systems in 10 technischen Bereichen (z.B. Modifikationen, Vereinfachungspunkte, HANA-Sizing)

## 6. CONVERSION VS. GREENFIELD

Bewertung der unterschiedlichen SAP S/4HANA-Transformationsansätze

## 7. START POINT / MIGRATION PATH

Generierung des Projekt- und Zeitplans



## DAS PAKET

---

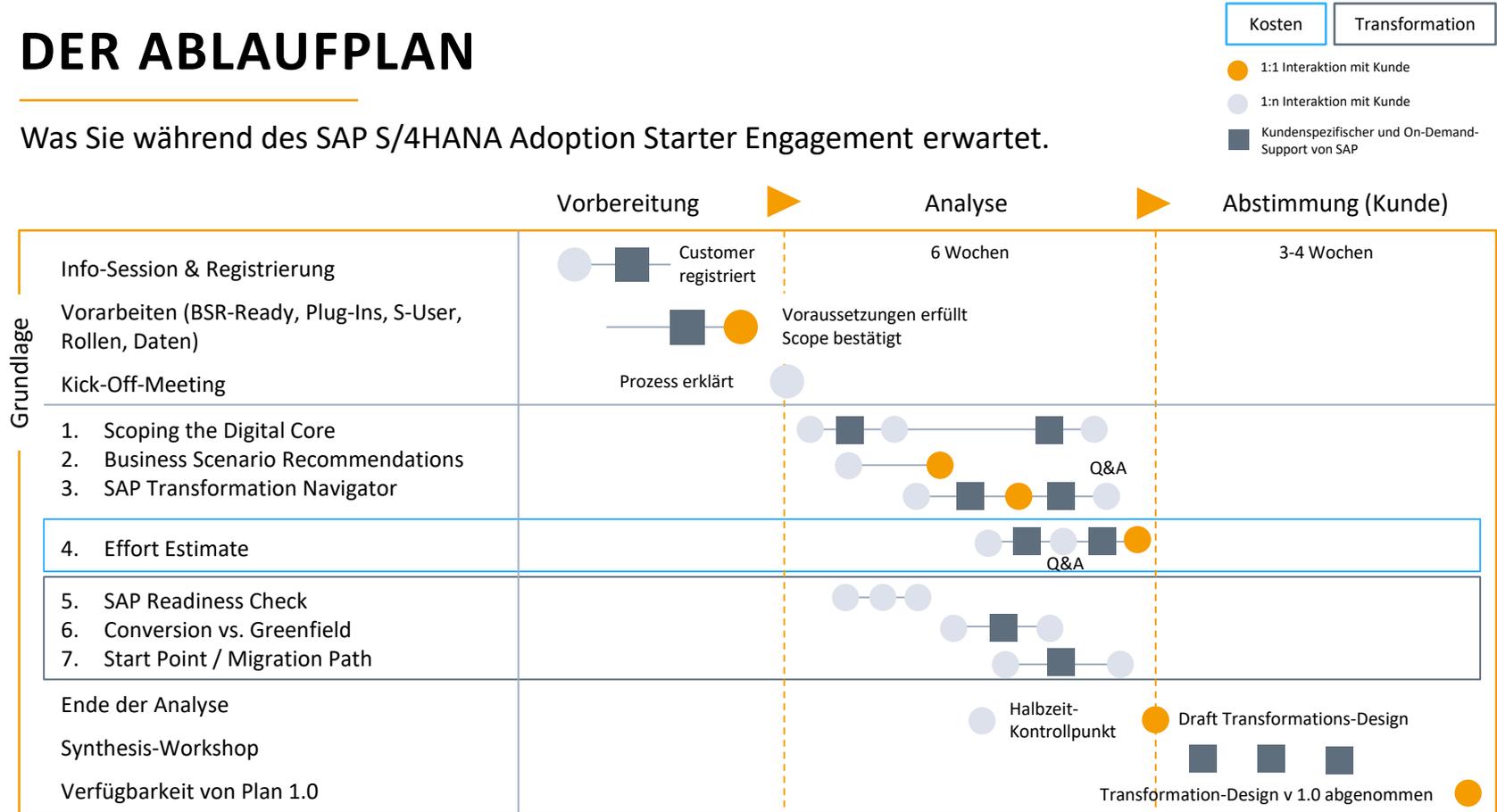
Mit unseren erfahrenen Beratern begleiten wir Sie bei der Vorbereitung und Durchführung des S/4HANA Move Programms. Dieses Programm liefert Informationen über die Zukunftsfähigkeit Ihrer Systeme.

Gemeinsam mit der SAP analysieren wir mit Ihnen die Berichte im Rahmen der geführten Workshops.



# DER ABLAUFPLAN

Was Sie während des SAP S/4HANA Adoption Starter Engagement erwartet.



# SAP S/4HANA MOVE

Sie erhalten...

- eine detaillierte Betrachtung ihrer SAP Geschäftsprozesse im Kontext der SAP Best Practices SAP S/4HANA.
- eine funktionale und technische Analyse Ihres Systems.
- die Entwicklung Transformationsszenarien inklusive einer Grobprojektplanung.



*otto group*



ERKLIMMEN SIE MIT UNS DEN  
„SAP S/4HANA-GIPFEL“!

**VIELEN DANK  
FÜR IHRE AUFMERKSAMKEIT!**



# © 2020 APSOLUT GMBH

## Alle Rechte vorbehalten

---

Weitergabe und Vervielfältigung dieser Publikation oder von Teilen daraus sind, zu welchem Zweck und in welcher Form auch immer, ohne die ausdrückliche schriftliche Genehmigung durch die absolut GmbH nicht gestattet.

Die von absolut angebotenen Softwareprodukte können Softwarekomponenten auch anderer Softwarehersteller enthalten.

Produkte können länderspezifische Unterschiede aufweisen.

Die vorliegenden Unterlagen werden von der absolut GmbH bereitgestellt und dienen ausschließlich zu Informationszwecken. Die absolut GmbH übernimmt keinerlei Haftung oder Gewährleistung für Fehler oder Unvollständigkeiten in dieser Publikation. Die absolut GmbH steht lediglich für Produkte und Dienstleistungen nach der Maßgabe ein, die in der Vereinbarung über die jeweiligen Produkte und Dienstleistungen ausdrücklich geregelt ist. Keine der hierin enthaltenen Informationen ist als zusätzliche Garantie zu interpretieren.

Insbesondere ist die absolut GmbH in keiner Weise verpflichtet, in dieser Publikation oder einer zugehörigen Präsentation dargestellte Geschäftsabläufe zu verfolgen oder hierin wiedergegebene Funktionen zu entwickeln oder zu veröffentlichen. Diese Publikation oder eine zugehörige Präsentation, die Strategie und etwaige künftige Entwicklungen, Produkte und/oder Plattformen der absolut GmbH können von der absolut GmbH oder ihren Konzernunternehmen jederzeit und ohne Angabe von Gründen unangekündigt geändert werden.

Die in dieser Publikation enthaltenen Informationen stellen keine Zusage, kein Versprechen und keine rechtliche Verpflichtung zur Lieferung von Material, Code oder Funktionen dar. Sämtliche vorausschauenden Aussagen unterliegen unterschiedlichen Risiken und Unsicherheiten, durch die die tatsächlichen Ergebnisse von den Erwartungen abweichen können. Die vorausschauenden Aussagen geben die Sicht zu dem Zeitpunkt wieder, zu dem sie getätigt wurden. Dem Leser wird empfohlen, diesen Aussagen kein übertriebenes Vertrauen zu schenken und sich bei Kaufentscheidungen nicht auf sie zu stützen.