

Erfolgreicher Move von SRM zu SAP Ariba Buying bei KSB durch apsolut

**Unternehmen:**

KSB SE & Co. KGaA

Branche / Produkte:

Pumpen & Armaturen

Anzahl der Mitarbeiter:

15.100

Umsatz:

2,21 Mrd. Euro

Stammsitz:

Frankenthal, Deutschland

Website:

www.ksb.com

HERAUSFORDERUNGEN

- Rechtzeitige Ablösung des bestehenden SAP SRM-Systems durch eine global implementierbare Lösung, mit moderner Benutzeroberfläche und einfacher Systemhandhabung
- Simultane Go-Lives in Deutschland, Frankreich und Spanien
- Erstellung eines neuen globalen Bedarfsgenehmigungsworkflows
- Tactical Sourcing für Endanwender
- Änderung des Prozesses für die Shared-Service-Center-Abteilung mit unterschiedlichen Sichten

VORTEILE

- Intuitive Shopping-Oberfläche für mehr als 1.400 Endanwender
- Verbesserte Compliance und Kontrolle über den Beschaffungsprozess
- Mehr Transparenz über die gesamte Prozesskette
- Schaffung eines global einheitlichen Genehmigungsworkflows

LÖSUNGEN

- SAP Ariba Buying

WARUM APSOLUT?

- Überzeugende Darstellung des Implementierungs-Know-hows
- Teamorientierter, offener Kommunikationsansatz



Mit wenigen Klicks zur maximalen Visibilität: Bedarfsträger können Produkte innerhalb weniger Klicks in den Genehmigungsworkflow versenden und sehen immer, in welchem Genehmigungsschritt sich der Warenkorb befindet.



Lieferanten können Auftragsbestätigungen und Lieferavise über das Ariba-Netzwerk zurückmelden

SIMULTANE GO-LIVES UND ONBOARDING IN DREI LÄNDERN

Bestehende und gelebte Prozesse innerhalb eines Konzerns aufzubrechen und umzustellen ist kein leichtes Unterfangen. Bedenkt man, dass das SAP SRM-System bei der KSB SE & Co. KGaA über die vergangenen Jahre immer weiter an die konzerneigenen Bedürfnisse angepasst wurde, liegt die Frage nah, warum so eine aus guten Gründen gewachsene Landschaft in eine Cloud-Lösung wie SAP Ariba überführt werden sollte.

Aus Sicht der Verantwortlichen bei KSB ist diese Frage leicht zu beantworten:

„Für das neue Ariba-System konnten wir mit geringem Schulungsaufwand mehr als 1.400 User in drei Landesgesellschaften onboarden“

berichtet Jane Wanger, Global Procurement Systems & Support bei KSB.

“Wir haben im Hinblick auf unsere Beschaffungsprozesse deutlich an Transparenz und Kontrolle gewonnen.”

Das Kernprojektteam, bestehend aus Mitarbeitern von apsolut und KSB, machte sich im ersten Schritt daran, die bestehenden Strukturen und Prozesse im Einkauf zu evaluieren, zu hinterfragen und in Best-Practice-Standards zu überführen. Das hoch motivierte Projektteam um Jane Wanger nahm im zweiten Schritt die acht Monate dauernde Ariba-Implementierung in Deutschland, Frankreich und Spanien in Angriff. Nach den simultanen Go-Lives in den drei Ländern werden in den kommenden Monaten Roll-outs in weiteren Ländern erfolgen.

Mithilfe von SAP Ariba konnte KSB globale und standardisierte Prozesse definieren, wie zum Beispiel Tactical Sourcing. Dadurch können Bedarfsträger eigenständig bei ausgewählten Lieferanten Bedarfe über Ariba anfragen. Sie erhalten daraufhin direkt ein Angebot der Lieferanten und können diese direkt in eine Bestellung übernehmen. Das Ergebnis ist eine enorm reduzierte Freitextbestellquote. Tactical Sourcing ist somit eines von vielen Beispielen, wie eine Einkaufsabteilung durch die Einführung von Ariba deutlich entlastet wird.

IMPLEMENTIERTE TOOLS



SAP Ariba Buying