

APSOLUT IMPLEMENTIERT SAP Ariba SUPPLIER LIFECYCLE AND PERFORMANCE BEI KUKA

KUKA

Unternehmen:

KUKA

Branche:

Maschinenbau

Produkte:

Industrieroboter

Anzahl der Mitarbeiter:

14.000

Umsatz:

2,6 Mrd. Euro

Stammsitz:

Augsburg, Deutschland

Website:

www.kuka.com

HERAUSFORDERUNGEN

- Zahlreiche kundenindividuelle Entwicklungen
- Integration eines KUKA-eigenen Master Data Managements

LÖSUNGEN

- SAP Ariba Supplier Lifecycle and Performance
- Ariba Realm auf Multi-Tenant-Account eingestellt

VORTEILE

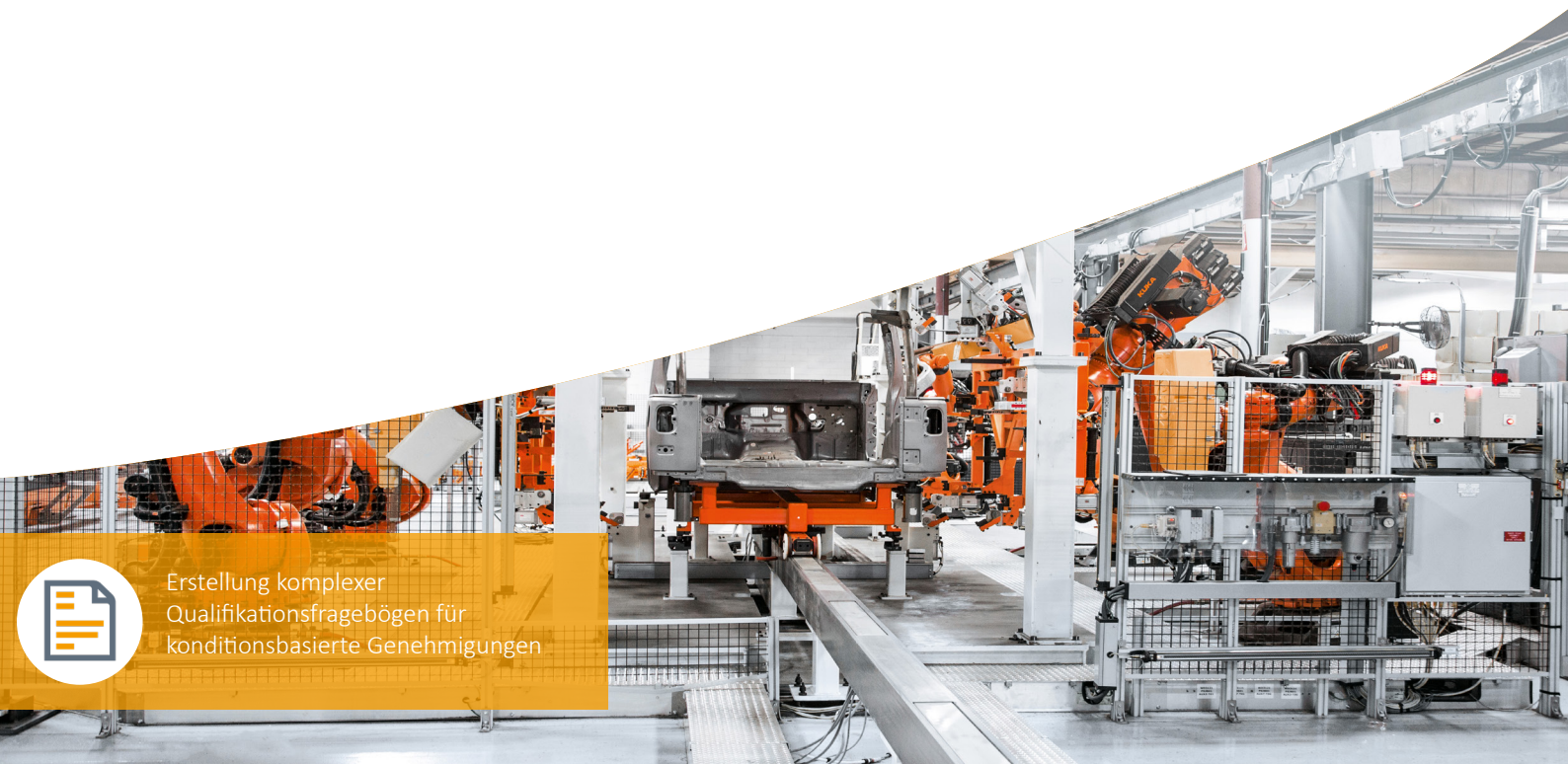
- Standardisierte und harmonisierte Prozesse in einer zentralen Struktur
- Kommunikation mit Lieferanten über das Ariba Network

WARUM APSOLUT?

- Hervorragende Beratungsleistung ab den ersten Vorgesprächen
- Sehr gutes Verhältnis von Preis und Know-How



Erstellung komplexer
Qualifikationsfragebögen für
konditionsbasierte Genehmigungen





Entwicklung einer Schnittstelle für das kundenspezifische S/4HANA Master Data Management mit SAP Ariba SLP

VON DER SUCH- ZUR FINDERSTRUKTUR

“Das Geheimnis der Kunst liegt darin, dass man nicht sucht, sondern findet“, sagte einst Pablo Picasso. Das neue Lieferantenportal im Hause KUKA mag sich nicht an dem Werk des großen spanischen Malers orientiert haben. Jedoch war das Geheimnis des Erfolgs des neuen Portals von Anfang an klar definiert: Daten sollten nicht mehr mühsam und aufwendig gesucht, sondern schnell gefunden werden. Um dies zu erreichen, sollten alle Lieferanteninformationen in eine zentrale Struktur überführt sowie eine neue Warengruppenstruktur abgestimmt und eingeführt werden.

KUKA entschied sich für die Einführung von SAP Ariba Supplier Lifecycle and Performance, kurz Ariba SLP. Nach den ersten Beratungsgesprächen fiel die Wahl auf apsolut als Partner für die Implementierung des neuen Portals. apsolut wusste vor allem durch ein sehr gutes Verhältnis von Kosten und Know-how zu überzeugen.

Während des Projekts setzte apsolut gemeinsam mit dem KUKA-Projektteam zahlreiche kundenspezifische Anforderungen um. Eine besondere Herausforderung stellte die Integration von Ariba SLP mit dem vorhandenen SAP S/4HANA-System und dem KUKA-spezifischen Master Data Management dar. Weitere individuelle Anpassungen waren die Umstellung des Ariba Realms von einem Single-Tenant- zu einem Multi-Tenant-Account sowie die Umstellung der Warengruppenstruktur von Standard-UNSPSC auf custom.

Außerdem unterstützte apsolut bei der Erstellung komplexer Qualifikationsfragebögen für konditionsbasierende Genehmigungsprozesse.

Zur Zusammenarbeit mit apsolut sagt Tanja Sefrin, Projektleiterin bei KUKA Folgendes:

“Wir hatten viele spezifische Anforderungen und gemeinsam mit apsolut haben wir für jede dieser Anforderungen eine Lösung gefunden. Früher haben wir Lieferanteninformationen gesucht, heute finden wir sie. Wir sind wirklich sehr zufrieden!”

Auch die ersten Feedbacks von Lieferanten und Mitarbeiter*innen waren überaus positiv. In einer ersten Welle wurden 28 Lieferanten eingeladen und die Arbeit der bereits geschulten Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter ist mit dem neuen Portal spürbar einfacher und effizienter geworden.

Als Fazit des Projekts kann man jedenfalls sagen: Das Geheimnis des Erfolgs liegt im Finden!

IMPLEMENTIERTE TOOLS



SAP Ariba Lifecycle and Performance



Ariba Realm